



Zur Unterstützung unseres erfolgreichen Teams
suchen wir zu sofort eine/n

Vertriebsmitarbeiter/in im Innen- und Außendienst (m/w/d)

Wer ist THL?

Wir sind ein erfolgreiches Familienunternehmen das sich als ganzheitlicher Lösungsanbieter rund um die technische Ausrüstung im B2B Markt einen Namen gemacht hat.

Als Dienstleister, Entwickler, Hersteller und Händler rund um die technische Ausrüstung sind wir in zahlreichen Serviceorganisationen namhafter Industrieunternehmen als Partner etabliert.

Im Fokus unserer Tätigkeit steht die Dienstleistung definiert in unserem tool-concept um gemeinsam mit unseren Kunden eine über den gesamten Prozess von der Definition bis zum Aftersales optimierte, prozessorientierte Lösung zu schaffen.

Vereint in unserem tool-concept schaffen wir einen echten Mehrwert für unsere Kunden.

Ihr Profil:

- Sie wollen etwas erreichen? – Bei uns haben Sie die Möglichkeit auf ein gesundes Fundament aufzubauen und in einem tollen Team Ihre Zukunft erfolgreich zu gestalten.
- Wir suchen einen Mitarbeiter (m/ w/ d) der sich der Herausforderung stellt sowohl den bereits vorhandenen Kundenstamm zu betreuen als auch Neukunden zu gewinnen.
- Sie haben Spaß am Vertrieb und am Verkauf von Lösungen und sehen sich selbst als Dienstleister am Kunden. Sie mögen den Umgang mit Menschen, sind kontaktfreudig, durchsetzungs- und kommunikationsstark, begeistern ihr Umfeld und verfolgen engagiert ihre Ziele.
- Sie sind interessiert an der aktiven Mitgestaltung von Produkten und Dienstleistungen und verkaufen lieber Lösungen als Produkte.
- Idealerweise besitzen Sie eine abgeschlossene technische Ausbildung im Bereich Kälte-Klima, Heizung-Lüftung oder Elektrotechnik mit hohem kaufmännischem Verständnis oder ein

äquivalentes Studium mit mindestens zwei Jahren Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen technischen Produkten.

- Alternativ besitzen Sie eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium und verfügen über ein hohes technisches Verständnis.
- Sie zeichnen sich durch eine hohe Eigenmotivation, Überzeugungskraft und ein ausgeprägtes Durchhaltevermögen aus. Ihr Auftreten beim Kunden ist professionell, verbindlich und freundlich. Sie besitzen eine sichere und überzeugende Persönlichkeit, arbeiten erfolgsorientiert und möchten Ihr leistungsbezogenes Gehalt selbst beeinflussen.

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Eigenverantwortliche Vertrieb von Produkten und Dienstleistungen
- Betreuung der Bestandskunden innerhalb eines definierten Kundenkreises sowie Neukundenakquise
- Marktanforderungen identifizieren und Wettbewerbsanalysen durchführen
- Technische sowie kaufmännische Beratung
- Aktive Unterstützung des Marketings
- Zentraler Ansprechpartner für den Kunden

Ihr Benefit:

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einer krisensicheren Branche
- Das Arbeiten in einer freundschaftlichen und familiären Atmosphäre
- Eine mittelständische Unternehmenstruktur mit sehr kurzen Entscheidungswegen
- Ein begleiteter Onboarding-Prozess während der Probezeit
- Freiraum in der Ausübung und Gestaltung der eigenen Tätigkeit
- Klare und individuelle Führung sowie aktive Förderung der persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- Ein attraktives Gehalt
- Kostenlose Warm und Kaltgetränke
- 30 Tage Urlaub
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Neutraler Firmenwagen zur Selbstnutzung
- Moderne technische Ausrüstung

Wenn Sie sich vorstellen können unser Team zu unterstützen, dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins an folgende Adresse:

THL GmbH
Frau Leonie Ritter
Stadtheider Straße 1-3
33609 Bielefeld
ritter@thl-bielefeld.de